

HEUTE IN FRIESOYTHE

VERANSTALTUNGEN

Friesoythe 8 bis 17 Uhr, Rathaus: Ausst...
8 bis 17 Uhr, Rathaus: Bürger Service Center
15 Uhr, Franziskushaus: Tref...
19 Uhr, DPsG: Jungen-Wos, Mä...
19 Uhr, Franziskuschor: anschließend Sport...
19 Uhr, Biergespräch für Kommunikationler und Lok...
19 Uhr, Gruppe Kreiskranke und Angehörige
19 Uhr, Jugendrunde der Stadt Friesoythe: „Breakdance“
19 bis 20 Uhr, 20 bis 21 Uhr, Sportstadi Gr. Kamp: Gymnas...
19,30 Uhr, DRK-Rettungswache: DRK-Lerngang für Fahrer...
20 Uhr, Albrecht-Magnus-Gymnasium: Probe des Vortellern...
18 Uhr, Gasthof Sieger: Stadt...
18 Uhr, Friesoythe BBS-Multimedia-Raum: 13.45 bis 18 Uhr

BILDUNG

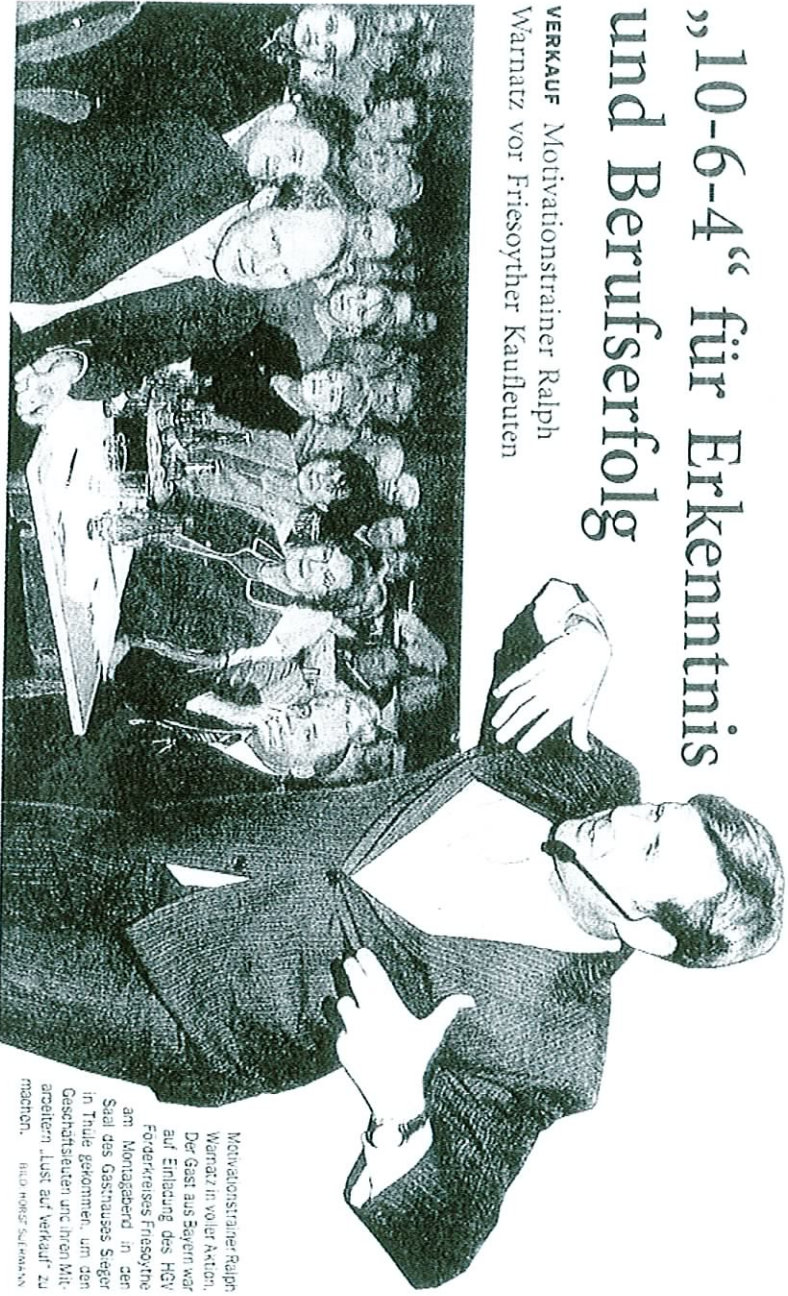
BÜCHEREIEN
Friesoythe St. Marien: 11 bis 12.30 Uhr
ENTSORGUNG
Friesoythe Grün- und Werstoffsamml...
15 bis 18 Uhr
HALENBAD
Friesoythe 6 bis 8 Uhr; 16 bis 20 Uhr

MORGEN

VERANSTALTUNGEN
Atemrythe 20 Uhr, Sporthalle: Aerobic...
20 Uhr, Karl-Sonnenshaus: Kreuznagelgruppe St. Vitus
Friesoythe 8 bis 17 Uhr, Rathaus: Ausste...
8 bis 17 Uhr, Rathaus: Bürger Service Center

„10-6-4“ für Erkenntnis und Berufserfolg

VERKAUF Motivationstrainer Ralph Warnatz vor Friesoyther Kaufleuten



Motivationstrainer Ralph Warnatz in voller Aktion. Der Gast aus Bayern war auf Einladung des HGV Förderkreises Friesoythe am Montagabend in den Saal des Gasthauses Sieger in Thule gekommen, um den Geschäftslenten und ihren Mitarbeitern Lust auf Verkauf zu machen. HILD HORNST-SCHWANN

Er führte die Zuhörer zu verborgenen Schätzen ihrer Persönlichkeit. Die waren begeistert

VON HORST SCHWANN

FRIESOYTHE – Ralph Warnatz heißt der Mann, er kommt aus Bayern, ist Motivations-Trainer und soll an diesem Abend im Gasthaus Sieger in Thule „Lust auf Verkauf“ machen. „Eine Kapazität“, sagt HGV-Förderkreisvorsitzender Herrmann Herrath, „kennt aus der 1. Bege. Dann richten sich knapp 300 Augenpaare auf die Bühne und die Show beginnt.

Warnatz – dunkelgrüner Anzug, helles Hemd, gebürschtes, helles Halbschneide und dunkles Haar über gebrauntem Gesicht – ist einmaliger Leistungsportler. Der Mann hat Leistungs-Psychologie, Kommunikations-

Wissenschaft und Philosophie studiert, war Geschäftsführer mehrerer Unternehmen. Daher stammen denn auch die Versatzstücke für die dreistündige Motivations-Show. Ziel: Die Teilnehmer zu den verborgenen Schätzen der eigenen Persönlichkeit zu führen. Von verkaufen ist Warnatz überzeugt nicht er tritt auf. „Machen Sie sich zum Berufs-Optimisten“, fordert er. Pessimisten leben

ihre eigenen Bedenken. Glanz anschließend steht seine „10-6-4“-Formel am Flipchart: Zehn Versuche, sechs Pannen, vier Erfolge. „Beim Optimisten“, erläutert Warnatz, „geht mehr in die Hose – aber er versucht auch und damit hat er ein besseres Gehirn bei anderen. Und natürlich glaube er an seine Zukunft.“

„Glauben Sie an die Zu-

HILFE VON STADTVERWALTUNG UND SPADAKA

„Lust auf Verkauf“, der Warnatz-Vortrag am Montag in der ersten Veranstaltung dieser Art, die der HGV Förderkreis Friesoythe „angeboten hat. Die erste Veranstaltung (2001) auf die Euro-Umstellung vor, die zweite mit einem Marketing-Experten diente der Verkaufs-Schulung.

Das finanzielle Risiko der Veranstaltung – im wesentlichen die Differenz zwischen Einnahmen (10 Euro pro Karte) und Retorten-Tonort – hat die Spar- und Darlehnskasse Friesoythe übernommen. Die Stadt Friesoythe hat dem Förderkreis durch den Versand der rund 700 Einladungen geholfen.

„Lust auf Verkauf“, der Warnatz-Vortrag am Montag in der ersten Veranstaltung dieser Art, die der HGV Förderkreis Friesoythe „angeboten hat. Die erste Veranstaltung (2001) auf die Euro-Umstellung vor, die zweite mit einem Marketing-Experten diente der Verkaufs-Schulung.

wirke zu 38 Prozent über die Stimme, zu 55 Prozent über Körpersprache, nur zu sieben Prozent über den Inhalt. „Wir wissen alle“, sagt Warnatz, dass man nur über das Unterbewusstsein verkauft.“ Auch das müsse der Verkäufer bedenken: Dass er seine Ziele nicht zu hoch stecke, dass er „für das Sprechen bezahlt wird und seine ganze Sinneskraft nur einwirke, wenn er zuvor [per Existenzangangsübung] beide Gehirnhälften synchronisiert habe.

Warnatz: „Geschäftsleute und Mitarbeiter im Fallhorn des „Erfolgsrainers und Innovators“ (Warnatz über Warnatz) noch allgemeine Lebenshilfe und konkrete Verkaufstipps sortieren, musste Bürgermeister Winberg mit dem Dank an Warnatz ein erstes Fazit ziehen. Er hatte es „toll gefunden“ und lag damit wohl ganz nah bei den Zuhörern, wie der Beifall zeigte.